

# Sprawozdanie

## **z działalności Spółki "Lentex" za okres I półrocza 2010**

### **I. Rozwój działalności i ważniejsze wydarzenia, które miały miejsce w ciągu okresu obrachunkowego.**

Wyniki Spółki za I półrocze 2010 są nieznacznie niższe od uzyskanych w I półroczu 2009 roku w zakresie przychodów ze sprzedaży (-3%) oraz zysku operacyjnego (również -3%), natomiast wyższe na poziomie zysku brutto (+45%) i netto (+62%).

Spółka odnotowała w I półroczu 2010 r. przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w wysokości 77 559 tys. zł (spadek o 3% w wielkościach ogólnych). Nastąpiły natomiast istotne przesunięcia pomiędzy sprzedażą włókien i wykładzin: sprzedaż włókien wzrosła w stosunku do I półrocza ub. r. o 23%, natomiast obniżeniu w podobnej skali (-22%) uległa wartość sprzedaży wykładzin. Wzrost sprzedaży włókien (na wszystkich rynkach) pokazuje odbicie się tego sektora po ubiegłorocznych spadkach obrotów i kryzysie ogólnoswiatowym. Jeśli chodzi o przychody ze sprzedaży eksportowej w I półroczu 2010 r. wykazały wzrost o 34%, w tym dla wykładzin było to +24%, a dla włókien analogicznie +46%. Wzrosty powyższe zostały osiągnięte mimo umocnienia waluty polskiej w stosunku do 2 głównych walut w jakich prowadzona jest wymiana handlowa: w I półroczu 2010 średni kurs EUR spadł o 11%, a USD o 10% w stosunku do I półrocza 2009. Przychody ze sprzedaży produktów na rynek krajowy spadły ogółem o 22%, przy czym spadek ten w całości dotyczył produktów wykładzinowych (co wynika m.in. z rezygnacji z krajowego pośrednika na korzyść bezpośredniej obsługi rynku ukraińskiego przez Spółkę), natomiast sprzedaż krajowa włókien wykazała wzrost o 10%.

Spółka odnotowała zysk na działalności operacyjnej w wysokości 3 139 tys. zł. Zysk ten był o 91 tys. zł (-3%) mniejszy od analogicznego zysku w I połowie roku ubiegłego. Rentowność operacyjna Spółki (liczona jako iloraz zysku na działalności operacyjnej do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów) wyniosła w I półroczu 2010 r. ponad 4%, utrzymując swój poziom z I półrocza roku ubiegłego, pomimo wciąż jeszcze trwającego kryzysu, co było możliwe m.in. dzięki przeprowadzonym działaniom optymalizacyjno-oszczędnościowym. EBITDA (zysk operacyjny + amortyzacja) wyniósł w I półroczu 2010 r. 8 116 tys. zł i był niższy od analogicznego półrocza roku ubiegłego o 3%.

Wynik brutto za okres od stycznia do czerwca 2010 r. był równy 5 166 tys. zł i był o 1 591 tys. zł (+45%) większy od wyniku brutto w tym samym okresie roku 2009. Wynik netto Spółki w analizowanym półroczu wyniósł z kolei 4 429 tys. zł, co daje analogicznie wzrost o 1 696 tys. zł (+62%). Znaczącej poprawie (z 3,4% do 5,7%) uległa również zyskowność netto Spółki (zysk netto/ przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów).

#### **1. Działania związane z produktem w zakresie produkcyjno- technologicznym i badawczym**

W I półroczu prowadzone były następujące działania technologiczne i badawcze w poszczególnych obszarach:

##### Włókniyny:

- 1) Poszukiwania nowych surowców i zamienników na stosowane surowce
- 2) Przeprowadzanie prób laboratoryjnych i produkcyjnych z nowymi surowcami i zamiennikami (włókna, lateksy, proszki termoplastyczne, pigmenty)
- 3) Opracowanie nowych włókien:

- A. Hydroniny na linii do produkcji hydronin spunlace:
- dla przemysłu samochodowego: hydronina 40g/m<sup>2</sup> PES z proszkiem LDPE, hydroniny filtracyjne 70g/m<sup>2</sup> i 100g/m<sup>2</sup> PES, hydroniny czarne 130 i 190g/m<sup>2</sup> PES
  - dla zastosowań sanitarno-higienicznych: hydroniny perforowane 40g/m<sup>2</sup> i 63g/m<sup>2</sup> PES, hydronina wiskozowa 70g/m<sup>2</sup>
  - hydronina wiskozowa uniepalniona 150g/m<sup>2</sup>
- B. Termoniny dla przemysłu samochodowego:
- termoniny 20g/m<sup>2</sup> i 35g/m<sup>2</sup> 100% PES
  - termonina czarna 100% PES
- C. Laminaty:
- mata antypoślizgowa super-light z folią bezbarwną o gramaturze całkowitej 130g/m<sup>2</sup>
  - dwulaminat: włóknina igłowana PES z folią bezbarwną LDPE
  - hydronina 100g/m<sup>2</sup> wiskozowa z włókniną płaską wiskozową zieloną (dla zast. sanitarno-medycznych).

W analizowanym okresie przeprowadzono następujące badania / uzyskano następujące certyfikaty:

- 1) certyfikat zakładowej kontroli produkcji ITB-0255/2 dla geomat Bentizol HB3, HB4, HB5
- 2) badanie na niepalność potwierdzone certyfikatem FIRA dla składów 4GW, 6GW, 05T - włókniny puszyste termozgrzewalne oraz
  - w instytucie Intertek dla składów 05T, 4GW
  - w instytucie Govmark dla składów 4GW, 05T
- 3) badania w instytucie TUV na zawartość formaldehydu i związków organicznych dla składów 200, 4GW, 070 i 05T – włókniny puszyste termozgrzewalne + 20A na wybielacze optyczne
- 4) badania w Instytucie Pruefinstitut HOCH na palność klasa B2 wg normy DIN 4102 dla hydroniny wiskozowej uniepalnionej.

#### Wykładziny:

- a. Wykaz prac z zakresu używanych surowców:
- bieżące dostosowanie się do wymogów i sytuacji na rynku surowców, poszukiwanie nowych dostawców i alternatywnych surowców
- B. Wykaz prac z zakresu prowadzenia procesu technologicznego:
- wprowadzenie w asortymencie Magma Planet nowego typu wykładziny o ryflowanej powierzchni poprawiającej estetykę
- C. Wykaz prac z zakresu badań wykonanych w akredytowanych jednostkach zewnętrznych:
- zakończono proces certyfikacji asortymentów Sigma i Delta uzyskując klasyfikację ogniową Cfl –s1.
  - uzyskanie nowego Atestu higienicznego z Międzywydziałowego Instytutu Medycyny Morskiej i Tropikalnej dla asortymentu LSD
  - uzyskano certyfikat TC potwierdzający spełnienie wymagań antypoślizgowych zgodnie z DIN 51130:2004-6 dla asortymentu Flexar, uzyskując klasę antypoślizgową R-10.

#### **Zaopatrzenie**

Główne grupy surowców, wykorzystywanych w produkcji **wykładzin**, są następujące: polichlorki, plastyfikatory, wypełniacze, nośniki, farby, stabilizatory oraz środki pomocnicze. Orientacyjny udział zakupów krajowych i importowych w poszczególnych grupach surowców do produkcji wykładzin w I półroczu 2010 roku przedstawiał się następująco:

· polichlorki	100% import	
· plastyfikatory		100% kraj
· wypełniacze	74 % import	26 % kraj
· nośniki	100% import	
· farby	100% import	
· stabilizatory	100% import	
· środki pomocnicze	85% import	15% kraj

Podstawowe surowce do produkcji **włóknin** można podzielić na 4 grupy: włókniny (wiskozowe, poliestrowe, polipropylenowe, poliamidowe), lateksy, proszki oraz folie do laminacji. Orientacyjny udział zakupów krajowych i importowych w poszczególnych grupach surowców do produkcji włóknin w I półroczu 2010 r. przedstawiał się następująco:

· włókna	25% kraj	75% import
· lateksy	10% kraj	90% import
· proszki		100% import
· folie do laminacji	20% kraj	80% import

Spółka stara się posiadać przynajmniej dwóch, trzech dostawców każdego rodzaju surowca i materiału, tak aby zapewnić ciągłość dostaw oraz jak najlepszą ich jakość i cenę. Systematycznie poszukiwane są alternatywne źródła zaopatrzenia w surowce oraz możliwości obniżenia kosztów zakupu surowców.

2. W I połowie 2010 roku poniesiono nakłady inwestycyjne w kwocie 0,7 mln zł. Przedmiotem nakładów inwestycyjnych były jedynie inwestycje odtworzeniowo-modernizacyjne. Dla porównania nakłady inwestycyjne za analogiczny okres roku poprzedniego wyniosły 0,8 mln zł.

3. Spółka realizuje sprzedaż swych wyrobów poprzez zamówienia półroczne, roczne oraz kontrakty eksportowe. Zarówno zamówienia jak i kontrakty mają charakter okresowy.

#### 4. Z ważniejszych zdarzeń, które wystąpiły wewnątrz Spółki wymienić należy:

- powołanie Pani Joanny Siempińskiej na Członka Zarządu- Dyrektora Ekonomicznego
- odstąpienie od porozumienia, którego przedmiotem była transakcja nabycia i objęcia akcji Stella Pack Spółka Akcyjna z siedzibą w Lubartowie a także otrzymanie wyroku Sadu Okręgowego w Częstochowie oddalającego powództwo Stella Pack Spółka Akcyjna
- uzyskanie wyroku Sądu w Monachium w sprawie unieważnienia europejskiego patentu na terenie Niemiec formy Gerflor, patent dotyczył wykładziny podłogowej PCV na włókninie nietkanej
- otrzymanie informacji z Ministerstwa Skarbu Państwa o przyznaniu Emitentowi wyłączności w negocjacjach w sprawie nabycia akcji Zakładów Tworzyw Sztucznych „Gamrat” S. A.
- po upływie terminu wyłączności w negocjacjach w dniu 12 sierpnia 2010 r. Minister Skarbu Państwa poinformował Emitenta, iż ze względu na wycofanie się przez Lentex S.A. z warunków oferty wiążącej nabycia 85% akcji Spółki „Gamrat” S. A. – w dniu 11 sierpnia 2010r. bezskutecznie upłynął przyznany Spółce okres wyłączności negocjacyjnej.

#### 5. Zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w I połowie 2010 roku wynosiło 532 etat, w tym :

- pracownicy umysłowi 135
- pracownicy fizyczni 397

W porównaniu do I półrocza 2009 zatrudnienie obniżyło się 27 etatów.

#### 6. Istotne czynniki ryzyka i zagrożeń

##### Zewnętrzne czynniki ryzyka:

Ryzyko ekonomiczne: produkcja wykładzin jest systematycznie unowocześniana w celu maksymalizacji zadowolenia klientów: dostosowywane są palety wyrobów do wymagań w zakresie wzornictwa, jak i parametrów jakościowych i wytrzymałościowych. Popyt krajowy uzależniony jest od sytuacji ogólnogospodarczej, a w szczególności od siły nabywczej klientów indywidualnych z jednej strony (siła ta jest mocno skorelowana z realnym wzrostem wynagrodzeń oraz stopą bezrobocia), z drugiej strony zależy od przychodów, zysków i stopy reinwestycji przedsiębiorstw, czyli klientów instytucjonalnych. Istotnymi wyznacznikami popytu na wykładziny są budownictwo oraz inwestycje infrastrukturalne. W zakresie

produkowanych włóknin występuje znaczna dywersyfikacja zastosowań, z których każde zależne jest od innego sektora rynku. Spółka zmienia strukturę sprzedaży, rozwijając sprzedaż do zastosowań technicznych i motoryzacyjnych.

Ryzyko szybkiego rozwoju substytutów: trendy w budownictwie mieszkaniowym przed kryzysem preferowały pokrycia podłogowe substytucyjne w stosunku do wykładzin (panele laminowane, płytki ceramiczne). Wzrost sprzedaży substytutów utrzymuje się, co w dużym stopniu wynika z obniżenia cen tych asortymentów w ostatnich latach. Odbiorcy instytucjonalni często należą do sfery budżetowej, która zamówienia realizuje w formie przetargów, w których podstawowym kryterium jest cena. W związku z obecnym kryzysem można było zaobserwować powrót klientów do tańszych pokryć podłogowych, jakim jest wykładzin a PCV, której tendencje popytowe stabilizują się. Z kolei produkty włókninowe są substytutami różnego typu tkanin – wypierają je z wielu zastosowań jako tańsze i bardziej uniwersalne. Spółka stara się stale obniżać koszty produkcji, a co za tym idzie dostosowywać cenę oferowanych produktów do tendencji rynkowych.

Ryzyko nasilenia działań zagranicznych konkurentów: import produktów konkurencyjnych jest jednym z większych zagrożeń. Czynnikiem ten jednak w sytuacji ubiegłorocznego osłabienia waluty polskiej stracił nieco na znaczeniu, bowiem wyroby polskie stały się bardziej konkurencyjne cenowo na tle droższego importu na rynku polskim, podobnie zresztą jak na rynkach zagranicznych. W I półroczu natomiast tendencja ta uległa wyhamowaniu. Spółka stara się systematycznie wzbogacać swoją ofertę o nowe produkty pod kątem zmian popytu rynkowego. Dąży też do poprawy pozycji konkurencyjnej poprzez obniżanie kosztów wytworzenia i narzutów kosztowych, a także działania marketingowe.

Ryzyko kursowe: kurs walutowy ma w ostatnim czasie większy wpływ na osiągnięte wyniki finansowe, zwłaszcza w okresach umacniania się waluty polskiej. Wpływy z eksportu są jednakże w części kompensowane przez zakupy surowców z importu (naturalny hedging). Pozostałą ekspozycję walutową spółka zabezpiecza wykorzystując instrumenty pochodne (forwardy).

Ryzyko zmian cen surowców: podstawowymi surowcami chemicznymi do produkcji zarówno wykładzin i włóknin są surowce ropopochodne, a dla włóknin także włókna. Ceny ropy naftowej zależą od dostępności surowca (wydobycie w krajach OPEC, zapotrzebowanie światowych gospodarek, jak Chiny, USA, zapasy strategiczne, zastosowanie na większą skalę alternatywnych źródeł energii). Ceny surowców ropopochodnych oraz włókien wpływają istotnie na poziom rentowności.

Ryzyko zmian potencjału rynku wykładzin i włóknin: w dłuższym terminie większe możliwości otwierają się w segmencie włóknin. Rynek ten charakteryzuje znaczna dynamika wzrostu. Wynika to przede wszystkim z innowacyjności sektora, skutkującej wykorzystaniem włóknin w różnych gałęziach przemysłu. Występuje jednocześnie pewna zależność od koniunktury gospodarczej w konkretnych branżach. W przypadku wykładzin możemy mówić o potencjale rynków wschodnich, do których kierowana jest większość kolekcji wzorniczej Spółki.

Ryzyko zmian zastosowań produktów: na przyszłe wyniki Spółki mogą wpłynąć także pojawienie się nowych zastosowań dla produktów lub wygasanie dotychczasowych (lub dotychczas rozważanych) zastosowań.

Ryzyko związane z otoczeniem prawnym: pewne zagrożenie mogą stanowić zmiany przepisów prawa lub różne jego interpretacje. Ewentualne zmiany, w szczególności przepisów dotyczących działalności przemysłowej, ochrony środowiska, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych, prawa handlowego (w tym prawa spółek i prawa regulującego zasady funkcjonowania rynku kapitałowego), mogą teoretycznie zmierzać w kierunku powodującym wystąpienie negatywnych skutków dla działalności jednostki. W związku z rozbieżnymi interpretacjami przepisów podatkowych w przypadku polskiej spółki zachodzi większe ryzyko niż w przypadku spółki działającej w bardziej stabilnych systemach podatkowych, iż ujęcie podatkowe działalności jednostki zostanie uznane za niezgodne z przepisami podatkowymi. Jednym z aspektów niedostatecznej precyzji unormowań podatkowych jest brak przepisów przewidujących formalne procedury ostatecznej weryfikacji prawidłowości naliczenia zobowiązań podatkowych za dany okres. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej niż zakładana przez Spółkę interpretacji przepisów podatkowych, sytuacja taka może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową, wyniki i perspektywy rozwoju.

**Czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki (wewnętrzne):**

Ryzyko nadmiernego uzależnienia od dostawców: silna pozycja dostawcy może mieć wpływ na ceny zakupu surowca oraz w efekcie na koszty wytworzenia produktów. Dzięki sprawdzonym, alternatywnym dostawcom ryzyko dyktowania cen jest w chwili obecnej niewielkie.

Ryzyko związane z niestabilnością rynków wschodnich: znaczącą część przychodów ze sprzedaży eksportowej stanowią przychody z eksportu na rynki krajów poradzieckich. Kraje te w większości charakteryzują się szybkimi zmianami w gospodarce, co często prowadziło do zmian w regulacjach prawnych w zakresie ceł czy też podatków. Ryzyko to w ostatnich miesiącach przybrało na znaczeniu z powodu intensyfikacji działań, zmierzających do wzrostu obecności na tych rynkach (wykładziny), a także pogorszenia sytuacji ekonomiczno-walutowej tych krajów w warunkach kryzysu.

Ryzyko zmian pozycji na rynku polskim: pozycja Spółki na krajowym rynku wykładzin i włóknin odzieżowych jest wciąż silna. Szeroki asortyment włóknin pozwala na penetrację różnych segmentów rynku, co umożliwia kompensowanie spadku udziału w jednym sektorze przyrostami w innym sektorze zastosowań.

Ryzyko zahamowania rozwoju eksportu: w kontekście ograniczonej chłonności rynku krajowego jednym z istotnych czynników, który może wpłynąć na wyniki Spółki, jest zwiększenie obecności na rynkach wschodnich, które są dobrze rozpoznane i na których Spółka jest obecna od wielu lat. Prowadzone są także działania zmierzające do silniejszego zaznaczenia pozycji na rynkach zachodnich oraz zacieśnienie współpracy z pośrednikami w kluczowych sektorach. Na zmiany obecności Spółki na rynkach eksportowych wpływ mieć będzie także umacnianie bądź osłabianie polskiej waluty.

## **II Wyniki działalności operacyjnej i pozostałej**

### **2.1. Przychody ze sprzedaży**

W okresie 6-ciu m-cy br. uzyskana wartość przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniosła 77 559 tys. zł i stanowi 96,93 % uzyskanych wielkości w analogicznym okresie roku ubiegłego.

W strukturze sprzedaży nastąpiły zmiany polegające na obniżeniu udziału sprzedaży wykładzin i wzroście sprzedaży włóknin w ogólnej wartości sprzedaży produktów. Udział sprzedaży eksportowej w sprzedaży produktów stanowi 46,0% podczas gdy w analogicznym okresie roku ubiegłego wyniósł 33,4%. Udział sprzedaży wykładzin w sprzedaży produktów wyniósł 45%, podczas gdy w analogicznym okresie roku ubiegłego wyniósł 57,0%. Udział sprzedaży włóknin i konfekcji w sprzedaży produktów wyniósł 53,9% i wzrósł o 10,9% w stosunku do roku ubiegłego.

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów wyniosły 400 tys. zł i stanowią 53,3% wielkości analogicznego okresu roku ubiegłego. Uwarunkowania rynkowe, które omówiono w punkcie I miały istotny wpływ na poziom i strukturę sprzedaży w okresie sprawozdawczym.

### **2.2. Koszt**

Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i wartość sprzedanych materiałów i towarów za okres 6-ciu miesięcy br. osiągnął wielkość 64 128 tys. zł i stanowi 95,8% wielkości poniesionych w analogicznym okresie roku ubiegłego. Koszty ogólne zarządu wyniosły 7 020 tys. zł i wzrosły o 3,6% w stosunku do kosztów ogólnych zarządu za I półrocze 2009 r. Udział kosztów ogólnych zarządu w wartości sprzedaży ogółem wyniósł 9,05% i wzrósł o 0,6 tj. 245 tys. zł w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Koszty sprzedaży wyniosły 3 994 tys. zł i były wyższe niż analogicznym okresie roku poprzedniego o 31,9%.

### **2.3. Zysk ze sprzedaży**

Wypracowany za okres 6-ciu miesięcy zysk ze sprzedaży wyniósł 2 417 tys. zł i stanowi 74,0% wykonania I półrocza 2009 r. Wskaźnik rentowności ze sprzedaży liczony do sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 3,1% i jest o 1,0% niższy niż w analogicznym okresie roku ubiegłego.

### **2.4. Zysk / strata na działalności operacyjnej**

W I półroczu br. Spółka osiągnęła zysk na działalności operacyjnej w kwocie 3 139 tys. zł, podczas gdy w analogicznym okresie roku ubiegłego zysk ten wyniósł 3 230 tys. zł.

Rentowność operacyjna wyniosła 4,0% i osiągnęła poziom analogicznego okresu roku ubiegłego.

### **2.5. Wynik na działalności finansowej**

Uzyskany wynik na działalności finansowej za okres 6-ciu miesięcy br. osiągnął wielkość dodatnią w kwocie 2 027 tys. zł. podczas gdy w analogicznym okresie zysk tej działalności wyniósł 345 tys. zł. Główną przyczyną wzrostu wyniku na tej działalności jest należna dywidenda od spółki stowarzyszonej.

### **2.6. Zysk brutto**

Zysk brutto wyniósł 5 166 tys. zł. i jest wyższy o 1 591 tys. z w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wzrost zysku brutto wynika z naliczenia dywidendy należnej od spółki stowarzyszonej w kwocie 1 681 tys. zł.

## 2.7. Podatek dochodowy od osób prawnych

Podatek dochodowy od osób prawnych wykazywany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów wynosi 737 tys. zł w tym podatek płatny do budżetu wynosi 537 tys. zł., podatek odroczony wynosi 200 tys. zł.

## 2.8. Zysk netto z działalności gospodarczej

Za okres 6 miesięcy 2010 roku zysk netto wyniósł 4 429 tys. zł. W stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego wypracowany zysk netto wzrósł o 1 696 tys. zł.

## III. Bilans

1. Ogólna suma aktywów i pasywów na 30.06.2010 r. wyniosła 201 277 tys. zł i wykazuje spadek do stanu na 31.12.2009 r. o 5 566 tys. zł., co stanowi 97,3 % sumy bilansowej roku ubiegłego.

W stanie aktywów i pasywów nastąpiły zmiany strukturalne.

2. Wartość aktywów trwałych na 30.06.2010 r. wyniosła 118 754 tys. zł i stanowi 59,0% aktywów ogółem.

W porównaniu do stanu na 31.12.2009 r. aktywa trwałe obniżyły się o 6 414 tys. zł. (5,1%). Największy spadek nastąpił w pozycji „inwestycje długoterminowe” z tytułu dokonanej aktualizacji wyceny akcji spółek giełdowych.

3. Aktywa obrotowe na 30.06.2010 r. wyniosły 82 523 tys. zł i stanowią 41,0 % aktywów ogółem. W porównaniu do stanu na 31.12.2009 r. aktywa obrotowe wzrosły o 848 tys. zł. (1,0%).

Należności krótkoterminowe wzrosły o 5 020 tys. zł. ( w kwocie tej naliczona dywidenda 1 681 tys. zł.)

Inwestycje krótkoterminowe spadły o 3 327 tys. zł. w porównaniu do stanu na dzień 31.12.2009r.

4. Kapitał własny na 30.06.2010 r. wynosi 170 389 tys. zł i stanowi 84,7% pasywów. Kapitał własny wzrósł w stosunku do stanu na 31.12.2009 r. o kwotę 1 162 tys. zł (0,7%).

5. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania wynoszą 30 888 tys. zł. i stanowią 15,3% pasywów, wykazują spadek do stanu na dzień 31.12.2009 r. o 6 728 tys. zł. (18,0%). Największy spadek nastąpił w pozycji zobowiązań krótkoterminowych o 6 456 tys. zł., w kwocie tej spłata kredytów wyniosła 4 816 tys. zł.

6. Wskaźniki płynności

Wyszczególnienie	I półrocze 2009	I półrocze 2010
Wskaźnik płynności bieżącej	2,1	3,8
Wskaźnik płynności szybkiej	1,4	2,2

Wskaźnik płynności bieżącej w I półroczu 2010 r. w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego wzrósł o 1,7, poziom obu wskaźników płynności kształtuje się na poziomie wyższym od uznawanego za optymalny (1,2-2, i 1-1,3) wskazując na bardzo dobrą płynność finansową.

7. Podstawowe wskaźniki obrazujące stabilność finansowania w I połowie 2010r.

Wyszczególnienie	I półrocze 2009	I półrocze 2010
Wskaźnik globalnego zadłużenia	24,8	15,5
Pokrycie zobowiązań krótkoterminowych należnościami krótkoterminowymi	1,0	2,0

Wskaźnik globalnego zadłużenia obniżył się 9,3 % stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego, co wskazuje na spadek udziału kapitału obcego w finansowaniu działalności Spółki.

Wskaźnik pokrycia zobowiązań krótkoterminowych należnościami krótkoterminowymi wskazuje, że należności krótkoterminowe przekraczają znacznie możliwości spłaty całości zobowiązań krótkoterminowych.

## **IV. DODATKOWE INFORMACJE**

### **1. Finansowanie zewnętrzne**

Kredyty zaciągnięte w ING Bank Śląski : - w rachunku bieżącym, w wysokości 12 000 tys. zł. o terminie spłaty do 31.01.2011 r., na dzień 30.06.2010 r. wystąpiło zadłużenie z tytułu kredytu 2 548 tys. zł. -

inwestycyjny w wysokości 25 000 tys. zł (wykorzystano pierwotnie 16 779 tys. zł) o terminie spłaty do 31.12.2010 r. Zadłużenie z tytułu kredytu na dzień 30.06.2010 roku wynosi 2 797 tys. zł.

Kredyt zaciągnięty w PKO BP S.A.:

- inwestycyjny w wysokości 5 000 tys. zł. o terminie spłaty 28.08.2013 r. Zadłużenie z tytułu kredytu na dzień 30.06.2010 r. wyniosło 3 372 tys. zł.

Odsetki i prowizje z tytułu zaciągniętych kredytów w I półroczu 2010 roku wyniosły 271 tys. zł.

Spółka realizuje niektóre zakupy inwestycyjne na podstawie umów leasingu finansowego. Wartość zadłużenia z tytułu leasingu wynosi na dzień 30.06.2010 r. 256 tys. zł. Dodatkowe obciążenia finansowe z tytułu leasingu w I półroczu br. wyniosły 13 tys. zł.

### **2. Zdarzenia po dniu bilansowym**

Minister Skarbu Państwa poinformował emitenta w dniu 12 sierpnia 2010r. o bezskutecznym upływie terminu przyznanego okresu wyłączności negocjacyjnej ze względu na wycofanie się przez Lentex S.A. z warunków oferty wiążącej nabycia 85% akcji Spółki „Gamrat” S.A.

### **3. Szczególne zdarzenia.**

#### **1. Zakup akcji własnych w celu umorzenia.**

W dniu 11 grudnia 2007r. NWZA Zakładów „Lentex” S. A. podjęło uchwałę w sprawie nabycia 1 050 000 sztuk akcji własnych Spółki w celu ich umorzenia. Na mocy powyższej uchwały Zarząd Spółki został upoważniony do realizacji zakupu akcji. Zgodnie z powyższą uchwałą wykluczone było nabycie akcji w transakcjach pakietowych. Spółka nabyła 662 135 sztuk akcji o wartości netto 17 072 tys. zł.

Zakup odbywał się na przełomie grudnia 2007- kwietnia 2008 roku na rynku regulowanym, w ramach Giełdy Papierów Wartościowych. Spółka nabywając własne akcje celem ich umorzenia korzystała z pośrednictwa Biura Maklerskiego. System rozliczeń przyjęty na GPW zakłada anonimowość obrotu co oznacza, że Spółka nie posiadała informacji od kogo nabywa akcje, ani podatnik nie wiedział, że jego akcje zostały nabyte nie przez innego inwestora, ale przez Spółkę w celu ich umorzenia. Realizacja transakcji w wyżej opisanym systemie uniemożliwia wywiązanie się Spółki z obowiązków płatnika wynikających z przepisów ustaw podatkowych w zakresie podatku dochodowego. Stawka opodatkowania wynosi 19% od dochodu (przychodu) uzyskanego przez podatnika ze sprzedaży tychże akcji. Spółka w przedmiotowej sprawie skorzystała z doradztwa podatkowego znanej, renomowanej firmy. Z opinii doradcy podatkowego wynika, iż istnieją argumenty przemawiające za tym by Spółka nabywając akcje własne celem umorzenia nie była zobowiązana do pełnienia funkcji płatnika. Stanowisko w praktyce organów podatkowych nie jest jednolite. W związku z tym Spółka w dniu 25.07.2008r. zwróciła się do właściwego Urzędu Skarbowego o wydanie interpretacji indywidualnej w zakresie obowiązków ciężących na płatniku w przypadku zakupu akcji własnych w celu ich umorzenia, w sytuacji gdy zakup akcji miał miejsce na rynku regulowanym w ramach Giełdy Papierów Wartościowych.

Organy skarbowe w odpowiedzi na zapytanie Spółki w sprawie obowiązków podatkowych wydały interpretację przepisów prawa podatkowego w powyższym zakresie, gdzie w przypadku podatku dochodowego od osób fizycznych uznały stanowisko Spółki za nieprawidłowe nakazując pobranie podatku i jego rozliczenie nie



wskazując sposobu pozyskania danych o podatnikach tego podatku w przychodach, kosztach uzyskania oraz nie wskazały w jaki sposób ustalić właściwość miejscową Urzędu Skarbowego do którego Spółka miałaby złożyć deklarację. W zakresie podatku dochodowego od osób prawnych ze względu na upływ terminu odpowiedzi na zapytanie Spółki organy skarbowe uznały w interpretacji indywidualnej stanowisko Spółki za prawidłowe.

Spółka w swoim zapytaniu wyraziła stanowisko, iż wobec braku możliwości pozyskania danych nie ciąży na niej obowiązki płatnika. Spółka przy pomocy pełnomocnika renomowanej firmy doradczej złożyła skargę do Sadu Administracyjnego na interpretację indywidualną w zakresie podatku dochodowego od osób fizycznych.

W przypadku niekorzystnego dla Spółki rozstrzygnięcia przedmiotowej sprawy dodatkowe obciążenie podatkowe zostanie uwzględnione w cenie nabycia i rozliczone zostanie przy umorzeniu akcji wpływając na obniżenie kapitału własnego a jego wydatkowanie nie zagrazi utracie płynności. W celu ograniczenia ryzyka podatkowego Spółka w miesiącu październiku zawarła z Beskidzkim Domem Maklerskim S.A. z siedzibą w Bielsku Białej umowę pośrednictwa w skupie akcji własnych w celu umorzenia. BDM dokonywał na zlecenie Zakładów „Lentex” S.A. dalszego skupu akcji we własnym imieniu i na własny rachunek na rynku regulowanym, które następnie Spółka „Lentex” odkupiła. Tą drogą Spółka „Lentex” S.A. w miesiącu listopadzie i grudniu 2008r. nabyła 89 900 sztuk akcji. Powyższe nabycie zakończyło trwający blisko rok program zakupu akcji własnych, uchwalony Uchwałą nr 8 NWZA z dnia.11.12.2007 roku.

W dniu 26.08.2009 roku przed Wojewódzkim Sądem Administracyjnym odbyła się rozprawa ze skargi Zakładów „Lentex” S.A. na indywidualną interpretację z dnia 31 października 2008 roku Ministra Finansów wydaną przez upoważniony organ Dyrektora Izby Skarbowej w Katowicach dotyczącą podatku dochodowego od osób fizycznych w zakresie obowiązków płatnika z tytułu dochodu w związku ze skupem akcji własnych w celu umorzenia.

W wyroku sądowym z dnia 7.09.2009r. uchylono niekorzystną dla Spółki interpretację podatkową. Od wyroku Izba Skarbowa w Katowicach złożyła kasację do Naczelnego Sądu Administracyjnego.

Pismem z dnia 19.08.2010r. Dyrektor Izby Skarbowej w Katowicach poinformował o wycofaniu skargi kasacyjnej w sprawie. Wydanie interpretacji indywidualnej nastąpi po otrzymaniu akt sprawy z Sądu Administracyjnego w Gliwicach z prawomocnym rozstrzygnięciem w sprawie cofnięcia skargi kasacyjnej.

#### **4. Stosowane zasady rachunkowości**

Sprawozdanie finansowe Zakładów „Lentex” S.A. zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości ( MSR) w szczególności MSR 34 oraz Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) przyjętymi przez Unię Europejską, za okresy rozpoczynające się po dniu 1 stycznia 2005 roku.

#### **Zasady wyceny aktywów i pasywów**

**1.Wartości niematerialne i prawne** wykazywane są początkowo wg ceny nabycia lub koszcie wytworzenia. Dolna granica uznania rzeczowych aktywów trwałych wynosi powyżej 1 500 zł wartości początkowej. Po początkowym ujęciu wykazywane się w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i łączną kwotę odpisów aktualizacyjnych z tytułu utraty wartości. Aktywowane koszty odpisuje się metodą amortyzacji liniowej przez szacowany okres użytkowania. Okres amortyzowania oprogramowania komputerowego wynosi od 3 do 5 lat. Po początkowym ujęciu wartość brutto programów komputerowych nie ulega zwiększeniu. Wszelkie modernizacje oprogramowań o wartościach powyżej 3 500 zł stanowią odrębną pozycję wartości niematerialnych i prawnych

**2.Rzeczowe aktywa trwałe** wykazywane są początkowo wg ceny nabycia lub koszcie wytworzenia. Dolna granica uznania rzeczowych aktywów trwałych wynosi powyżej 1 500 zł wartości początkowej. Po początkowym ujęciu pozycji rzeczowych aktywów trwałych jako składnika aktywów, wykazuje się je według ceny nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonej o zakumulowaną amortyzację oraz o zakumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Amortyzacja naliczana jest metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów wynoszący:

budynki – powyżej 20 lat,

maszyny i urządzenia techniczne od 5 do 15 lat.

Weryfikacja okresów użytkowania środków trwałych dokonywana jest na każdy dzień bilansowy.

Dana pozycja rzeczowych aktywów może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym dokonano takiego wyksięgowania.

\* **Remonty średnie i kapitalne maszyn produkcyjnych** przeprowadzane w regularnych odstępach czasu np. co 2 lub 3 lata są aktywowane i ujmowane w odpowiedniej pozycji rzeczowych aktywów trwałych. Odpis amortyzacyjny remontów rozkładany jest w sposób liniowy na okres między remontami.

\* **Leasing środków trwałych** – umowy leasingu operacyjnego, które przenoszą zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu są traktowane jako leasing finansowy. Aktywowanie przedmiotu leasingu następuje z dniem przekazania przedmiotu leasingu. Wartość początkową stanowi wartość przedmiotu leasingu. Koszty finansowe rozlicza się wewnętrzną stopą zwrotu zapewniającą uzyskanie stałej okresowej stopy procentowej w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania.

\* **Koszty finansowania zewnętrznego** – ujmuje się jako koszty w okresie, w którym je poniesiono z wyjątkiem kosztów, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu budowie lub wytworzeniu rzeczowych aktywów trwałych. W takich przypadkach koszty finansowania zewnętrznego aktywuje się jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia środka trwałego. Kwotę kosztów finansowania zewnętrznego, która może być aktywowana ustala się zgodnie ze standardem MSR 23.

**3. Wyroby gotowe** oraz produkcja w toku na dzień bilansowy wykazywane są w koszcie wytworzenia, nie wyższym jednak od cen sprzedaży netto. Koszt wyrobów gotowych obejmuje surowce, koszty zakupu, robociznę bezpośrednią, inne koszty bezpośrednie i odnośne wydziałowe koszty produkcji (oparte o normalne zdolności produkcyjne), z wyłączeniem kosztów finansowania zewnętrznego. Ewidencję wyrobów gotowych prowadzi się techniką kosztu standardowego przy zapewnieniu ewidencji odchyień od kosztu standardowego.

Odpisywanie wartości zapasów do poziomu ich wartości netto możliwej do uzyskania odbywa się na podstawie odpisów indywidualnych (wycena bilansowa). Dodatkowo na wszystkie zapasy wyrobów gotowych zalegających powyżej 1 roku tworzony jest odpis aktualizacyjny w wysokości 50%, na zapasy włóknin i konfekcji zalegające powyżej 2 lat odpis aktualizacyjny w wysokości 100%, na zapasy wykładzin zalegające powyżej 3 lat odpis aktualizujący 100%.

Odpisy aktualizacyjne wszystkich zapasów wyrobów gotowych wykazuje się w rachunku zysków i strat w kosztach wytworzenia sprzedanych produktów.

**4. Materiały, surowce, towary** wykazywane są w cenie zakupu nie wyższej od wartości netto możliwej do uzyskania. Ewidencję materiałów, towarów prowadzi się techniką kosztu standardowego przy zapewnieniu ewidencji odchyień od kosztu standardowego. Na zapasy surowców i materiałów zalegające powyżej roku tworzony jest odpis aktualizacyjny na podstawie osądu indywidualnego, na zapasy zalegające powyżej 2 lat odpis aktualizacyjny wynosi 100%.

Odpisy aktualizacyjne zapasów materiałów i towarów wykazuje się w rachunku zysków i strat w wartości sprzedanych towarów i materiałów.

## 5. Instrumenty finansowe

Aktywa i zobowiązania finansowe ujmowane są w bilansie Spółki w momencie, gdy Spółka staje się stroną wiążącej umowy.

Jako instrument finansowy Spółka kwalifikuje każdą umowę, która skutkuje jednocześnie powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron, pod warunkiem, że z kontraktu zawartego między dwiema lub więcej stronami jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze.

Zgodnie z MSR nr 39 Spółka klasyfikuje instrumenty finansowe z podziałem na:

\* **instrumenty przeznaczone do obrotu** - składniki aktywów lub zobowiązań finansowych, które zostały nabyte lub powstały głównie po to, by generować zysk uzyskiwany dzięki krótkoterminowym wahaniom ceny lub marży maklerskiej,

\* **instrumenty finansowe utrzymywane do terminu zapadalności** - aktywa finansowe o określonych lub możliwych do określenia płatnościach lub ustalonym terminie zapadalności, które Spółka zamierza i jest w stanie utrzymać w posiadaniu do upływu terminu zapadalności, z wyjątkiem pożyczek udzielonych przez jednostki i wierzytelności własnych,

\* **instrumenty finansowe dostępne do sprzedaży** - to aktywa finansowe niebędące pożyczkami udzielonymi i należnościami własnymi, aktywami utrzymywanymi do terminu zapadalności, a także niebędące aktywami finansowymi przeznaczonymi do obrotu,

\* **pożyczki i należności** - aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami, które nie są kwotowane na aktywnym rynku.

Na dzień nabycia aktywa i zobowiązania finansowe Spółka wycenia w wysokości kosztu (ceny) nabycia, czyli według wartości godziwej uiszczonej zapłaty w przypadku składnika aktywów, lub otrzymanej kwoty w przypadku zobowiązania. Koszty transakcji Spółka włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów i zobowiązań finansowych. Różnice z przeszacowania oraz osiągnięte przychody lub poniesione straty, stosownie do kwalifikacji instrumentu finansowego, wpływają odpowiednio na wynik finansowy (zobowiązania) lub kapitał z aktualizacji wyceny.

### \* Zasady wyceny instrumentów finansowych na dzień bilansowy

Spółka wycenia według zamortyzowanego kosztu, z uwzględnieniem efektywnej stopy procentowej:

- aktywa utrzymywane do terminu zapadalności,
- pożyczki udzielone i należności własne,
- pozostałe zobowiązania finansowe, które nie zostały zakwalifikowane do obrotu.

Wycena może odbywać się także:

- w wartości wymagającej zapłaty, jeśli efekt dyskonta nie jest znaczący;
- w kwocie wymagającej zapłaty: należności i zobowiązania o krótkim terminie zapadalności / wymagalności;
- według wartości godziwej: aktywa i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych przeznaczonych do obrotu niebędących częścią zabezpieczeń ujmuje się jako przychody lub koszty finansowe w momencie ich wystąpienia.

### \* Aktywa finansowe stanowiące instrumenty kapitałowe

Instrument kapitałowy jest to każda umowa, która stwierdza prawo do rezydualnego udziału w aktywach jednostki po odjęciu wszystkich jej zobowiązań.

Instrumenty kapitałowe stanowiące inwestycje w jednostkach zależnych, jednostkach współkontrolowanych i jednostkach stowarzyszonych niezaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży ujmuje się w cenie nabycia. Instrumenty kapitałowe zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży oraz przeznaczone do obrotu wycenia się w wartości godziwej.

Po początkowym ujęciu niezrealizowane zyski i straty powstałe w wyniku zmian wartości godziwej instrumentów kapitałowych zaliczanych do dostępnych do sprzedaży ujmuje się w kapitale własnym. W przypadku sprzedaży lub utraty wartości instrumentów kapitałowych klasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży, skumulowane korekty wartości godziwej ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Instrumenty kapitałowe zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży nieposiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku, których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona wycenia się według kosztu.

## 6. Podatek dochodowy

Obciążenia podatkowe zawierają bieżące opodatkowanie podatkiem dochodowym od osób prawnych oraz zmianę stanu rezerw i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Bieżące zobowiązanie podatkowe ustalane jest na podstawie aktualnie obowiązujących przepisów podatkowych i ustalonego dochodu do opodatkowania.

Zmiana stanu rezerw i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazywana jest w rachunku zysków i strat z wyjątkiem sytuacji, kiedy skutki finansowe zdarzeń powodujących powstanie podatku odroczonego ujmowane jest bezpośrednio w kapitale własnym.

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmowane jest w pełnej wysokości, metodą zobowiązaniową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym. Jeśli jednak odroczonego podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach innej transakcji niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na zysk (stratę) podatkową, nie wykazuje się go.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych.

Odroczonego podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek i przepisów podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego

## 7. Świadczenia pracownicze

Kwoty zobowiązań z tytułu świadczeń emerytalnych ustalone zostały metodą aktuarialnej wyceny prognozowanych uprawnień jednostkowych. W bilansie wykazywane w pozycji długoterminowych świadczeń pracowniczych

Do krótkoterminowych świadczeń pracowniczych zalicza się kumulowane niewykorzystane urlopy pracownicze i premie przypadające do wypłaty w ciągu dwunastu miesięcy od zakończenia okresu, w którym pracownicy wykonywali związaną z nimi pracę.

**8. Rezerwy** tworzone są wówczas, gdy na spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków, oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Jeżeli istnieje wiarygodne oczekiwanie, że objęte rezerwą koszty zostaną zwrócone, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wtedy, gdy jest praktycznie pewne, że zwrot ten nastąpi (np. na mocy zawartej umowy ubezpieczenia). W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie wywiera istotny wpływ na kwotę utworzonej rezerwy, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne ceny rynkowe wartości pieniądza w czasie, oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli wycena rezerwy została przeprowadzona z uwzględnieniem dyskontowania, wzrost rezerwy ujmowany jest w rachunku zysków i strat jako korekta odsetek. Wartość utworzonych rezerw odnoszona jest w rachunek zysków i strat w pozycję kosztów ogólnego zarządu.

## 9. Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Walutą funkcjonalną jest złoty. Transakcje w walutach obcych ujmuje się w walucie funkcjonalnej stosując do przeliczenia kwoty wyrażonej w walucie obcej natychmiastowy kurs wymiany waluty funkcjonalnej na walutę obcą, obowiązujący na dzień zawarcia transakcji.

Na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej przelicza się po kursie średnim NBP z dnia bilansowego. Na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej przelicza się po kursie średnim NBP z dnia bilansowego. Różnice kursowe wykazuje się w rachunku zysków i strat w kwocie netto w przychodach lub kosztach finansowych.

## 10. Przychody

Przychody ujmowane są w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Przy ujmowaniu przychodów obowiązują następujące kryteria :

*Sprzedaż towarów i produktów*

Przychody są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności produktów i towarów zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

*Odsetki*

Przychody z odsetek ujmowane są sukcesywnie w miarę ich narastania (z uwzględnieniem efektywnej rentowności danego aktywa).

*Dywidendy*

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy do ich otrzymania.

Opisane poniżej zasady oparte są na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości, Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłaszanych w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej. W zakresie nieuregulowanym przez powyższe przepisy Spółka stosuje przepisy Ustawy o Rachunkowości oraz przepisy wykonawcze wydane na jej podstawie.

**5. Pozostałe informacje zgodne z par 87 ust.7 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych ...**

1. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejścia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

Wyżej wymienione czynniki nie wystąpiły.

2. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych

Zarząd nie publikował prognoz wyników.

3. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

	<b>Struktura akcjonariatu na dzień przekazania raportu</b>	<b>Ilość akcji</b>	<b>Procent głosów</b>
1	Sobik Leszek wraz z "Sobik" Zakład Produkcyjny Sp. z o.o.Sp. k.	2 044 695	18,77%
2	Moska Krzysztof	1 821 979	16,73%
3	Oleksandr Gerega	1 091 789	10,02%
4	"Lentex".S.A.	246 035	2,26%
5	Pioneer Fundusz Inwestycyjny Otwarty	976 932	8,97%
6	Pozostali	4 710 690	43,25%
	<b>Razem:</b>	<b>10 892 120</b>	<b>100,00%</b>

4. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu, odrębnie dla każdej z osób.

1/ Eryk Karski – Prezes Zarządu – Dyrektor Generalny – 11 783 szt. akcji emitenta

2/ Joanna Siempińska – Członek Zarządu – Dyrektor Ekonomiczny – nie posiada akcji emitenta

Stan posiadania akcji emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego nie uległ zmianie i kształtuje się następująco:

1/ Przemysław Klapiński – Przewodniczący RN – 474 szt. akcji emitenta

2/ Paweł Wielgus – Zastępca Przewodniczącego RN – nie posiada akcji emitenta

3/ Wojciech Rostworowski – Sekretarz RN - nie posiada akcji emitenta

4/ Boris Synytsya – Członek RN – wg wiedzy emitenta nie posiada akcji „Lentex” S.A.

5/ Tadeusz Peisert – nie posiada akcji emitenta

5. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Na dzień przekazania raportu względem Spółki nie wszczęto przed sądami, organami właściwymi dla postępowania arbitrażowego lub organami administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Emitenta lub jednostki od niej zależnej, których wartość ustalona odrębnie dla poszczególnych postępowań i łącznie dla wszystkich postępowań stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

6. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostki od niego zależne poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta

W omawianym okresie Emitent nie udzielał poręczeń ani gwarancji, spełniających powyższe warunki.

7. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kwartału

Główne czynniki zewnętrzne, które będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie kwartału

- wzrost produkcji budowlano-montażowej w maju (o 2,3% r/r) oraz czerwcu (o 9,6% r/r, źródło: GUS). Z danych tych wynika, że firmy budowlane nadrabiają wcześniejsze zaległości (po czterech miesiącach spadków, których źródłem były złe warunki atmosferyczne), co skutkować może zwiększoną ilością zamówień na wykładziny podłogowe
- odbudowa strat powodziowych może być czynnikiem zwiększającym popyt na tańsze pokrycia podłogowe jakimi są wykładziny podłogowe oraz na włókny puszyste mające zastosowanie w przemyśle meblarskim
- odbudowa wałów przeciwpowodziowych może skutkować zamówieniami na włókny hydroizolacyjne, których Spółka jest producentem
- zapowiadany wzrost podatku VAT od 01.01.2011 może spowodować zwiększenie popytu na wyroby Spółki do końca 2010 roku

Główne czynniki wewnętrzne, które będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie kwartału:

- restrukturyzacja służb sprzedażowych mająca na celu poprawę jakości obsługi klientów oraz aktywizację sprzedaży
- optymalizacja procesów produkcyjnych, logistycznych, administracyjnych oraz działania oszczędnościowe we wszystkich obszarach działalności Spółki mające na celu poprawę rentowności sprzedaży